

Praktikum Business Development & Account Management

in München / Berlin / Hamburg (w/m/d) – ab sofort

Du bist motiviert, engagiert und hast Lust die Welt ein kleines bisschen besser zu machen?

**Du möchtest Teil eines innovativen Start-Ups sein?
Dann bewirb dich jetzt!**



Über Relevo

Als junges Start-Up haben wir eine smarte & nachhaltige Mehrweglösung für die Gastronomie entwickelt.

Unsere Vision: Wir machen Einwegmüll im Food-To-Go Bereich überflüssig.

In über 70 deutschen Städten kämpfen wir täglich gegen die Müllkrise und ermöglichen unseren NutzerInnen einen urbanen und nachhaltigen Lebensstil.

Wir arbeiten täglich daran unser Partner-Netzwerk weiter auszubauen und brauchen dafür **DEINE** Unterstützung!



Deine Aufgaben

- Entwickle smarte Vertriebs-Strategien & finde neue Wege unsere Sales-Performance zu optimieren
- Trage zur erfolgreichen Akquise neuer Gastronomie-Partner bei
- Kommuniziere mit Bestandskunden, stärke die Zusammenarbeit und treibe unser Wachstum voran
- Repräsentiere Relevo auf Veranstaltungen und Projektstarts und identifiziere dich mit unserer Marke
- Bringe deine Ideen aktiv ein und trage zum Unternehmenserfolg bei

Zeitraum: 3 Monate – Gehalt: €750 / Monat